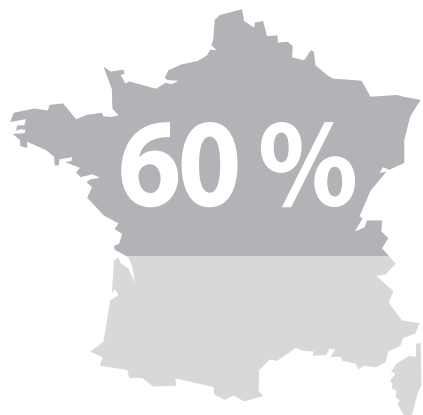
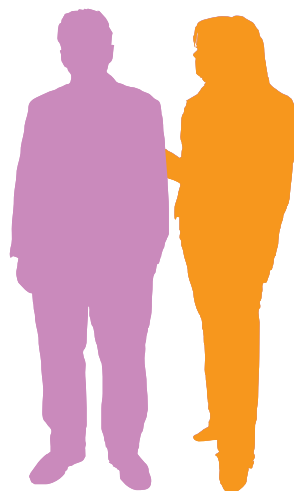


# LES PRATIQUES DES FRANÇAIS POUR LA VENTE ET L'ACHAT DE BIENS IMMOBILIERS



## des Français

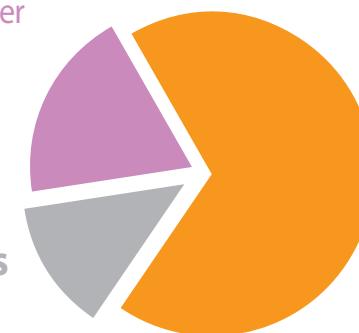
utilisent à la fois les services d'agences immobilières et de mise en relation de particulier à particulier pour vendre ou acheter



**19%**  
des transactions  
réalisées par un service  
de mise en relation de  
particulier à particulier

**68%**  
des transactions  
réalisées grâce à une  
agence immobilière

**13%**  
des transactions  
réalisées via d'autres  
canaux (notaires,  
familles, amis, etc.)



## pour les acheteurs

les agences sont

**3x**  
plus efficaces

Sur 100 acheteurs ayant  
utilisé des services de  
particulier à particulier

**26**

ont finalisé leur  
achat par ce canal

Sur 100 acheteurs ayant  
fait appel aux services  
d'agences immobilières

**79**

ont finalisé leur  
achat par ce canal

## pour les vendeurs

les agences sont

**2,5x**  
plus efficaces

Sur 100 vendeurs ayant  
utilisé des services de  
particulier à particulier

**28**

ont finalisé leur  
vente par ce canal

Sur 100 vendeurs ayant  
fait appel aux services  
d'agences immobilières

**70**

ont finalisé leur  
vente par ce canal